



**ЕВРОПЕЙСКИ СЪЮЗ**  
Европейски фонд  
за регионално развитие  
*Инвестираме във вашето бъдеще*



**ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА**  
**„Развитие на конкурентоспособността**  
**на българската икономика” 2007-2013**  
[www.opcompetitiveness.bg](http://www.opcompetitiveness.bg)

## **ДОКЛАД**

**По чл.92а, ал.5 от Закона за обществените поръчки**

От дейността на комисия, назначена със Заповед № 200/13.10.2015г. на изпълнителния директор на „София Тех Парк” АД („Комисия“), за провеждане на процедура на договаряне без обявление за възлагане на обществена поръчка с предмет „Доставка на оборудване за микронанолаборатория по проект „Научно-технологичен парк”, който се изпълнява по ОП „Развитие на конкурентоспособността на българската икономика” 2007-2013, приоритетна ос 1: „Развитие на икономика, базирана на знанието и иновационните дейности”, съгласно договор с идентификационен номер BG161PO003-1.2.05-0001-C0001“ (Обект №1)“, открита с Решение № 193/01.10.2015г. на изпълнителния директор на дружеството Възложител

Комисията е в състав:

**Председател:** Илия Големанов – началник отдел „Правен“

**Членове:**

1. Женина Жилева – началник отдел „Финансово-административен“
2. Михаил Илиев - експерт в дирекция „Иновации и проекти“
3. Георги Ангелов – външен експерт от АОП – рег.№ ВЕ-904
4. Росен Радонов – външен експерт от АОП – рег.№ ВЕ-906

До изтичане на срока за подаване на оферти – 09:45 на 13.10.2015г., бяха подадени две оферти за участие в процедурата, а именно:

1. „Тест Солюшънс“ ООД – оферта с вх. № 1/13.10.2015г., 9.05 часа;
2. „Лабексперт“ ООД – оферта с вх. № 2/13.10.2015г., 9.38 часа;

Преди изтичането на срока за подаване на оферти за участие, в 9.41 часа, „Лабексперт“ ООД оттегли офертата си за изпълнение на поръчката.

Поради участието само на един участник в процедурата не беше теглен жребий за определяне на поредността за провеждане на преговорите.

На основание чл. 92а, ал. 2 от ЗОП Комисията проведе договаряне за определяне на условията на договора, съгласно изискванията на Възложителя, посочени в поканата за участие по процедурата за възлагане на посочената обществена поръчка.

### **Преговори с участника „Тест Солюшънс“ ООД**

Участникът „Тест Солюшънс“ ООД, ЕИК 130083177, беше представен в преговорите, които се проведеха в две заседания на 13.10.2015г. от:

1. Добромил Маринов Добрев, ЕГН 6503068465, в качеството му на управител на „Тест Солюшънс“ ООД.



В съответствие с изискванията, посочени в поканата за участие в процедурата комисията направи проверка на представените в Плик №1 документи и установи, че участникът е представил всички изискани документи.

Направеното предложение и постигнатите договорености с участника са отразени в Протокол от 13.10.2015 г., а именно:

I. „Тест Солюшънс“ ООД предлагат да извършат доставка, монтаж, пускане в експлоатация и обучение за работа с Микроскоп с широк обхват на фокусировка с камера и черна кутия за инфрачервена ЕММІ (Emission Microscopy, емисионна микроскопия). Представени са основните и допълнителните технически характеристики на предлаганото оборудване QuantumScore – микроскопска система за анализ на грешки. (ЕММІ Фотоемисионна конфигурация). Приложени са оригинални брошури, спецификации и др. да установява, че предложеното от участника изпълнение съответства, надвишава или е еквивалентно на минималните изисквания на възложителя, определени в техническите спецификации.

Срокът за доставка, предложен от „Тест Солюшънс“ ООД е 120 календарни дни, считано от датата на получаването от изпълнителя на изричното писмено искане от възложителя за извършване на доставката.

Време за инсталация и пускане в експлоатация, включително необходими условия – 30 дни след доставка и предоставяне от възложителя на място за инсталация.

Условия за обучение на служители на възложителя за работа с продукта – на място при възложителя за 3 дни.

Време за реакция при възникване на сервизен проблем – 3 дни и време за отстраняване на сервизен проблем – 45 дни.

Гаранционен срок (в месеци) – 12 месеца. Условия за гаранционна поддръжка – всички разходи, свързани с гаранц. поддръжка са за сметка на „Тест Солюшънс“ ООД.

Основни консумативи, разходни норми и ориентировъчна стойност на консумативите по цени на официален доставчик – участникът посочва, че системите ще са окомплектовани с всички нужни модули и аксесоари, така че да са готови за експлоатация веднага след монтажа.

Ценовото предложение на „Тест Солюшънс“ ООД за изпълнение на обществената поръчка е 742 047.00 лв. (седемстотин четиридесет и две хиляди и четиридесет и седем лева) без ДДС.

II. В рамките на проведените преговори с участника беше подобрена офертата на участника, както следва:

1. Предложение по показателя: „Предложена цена“ - 739 000.00 лв (седемстотин тридесет и девет хиляди лева) без ДДС.

Класирането на допуснатите до участие оферти се извършва на база получената от всяка оферта “Комплексна оценка” - (КО), като сума от индивидуалните оценки по предварително определените показатели.

Показателите, избрани за оценка на офертите и съответните им относителни тегла в комплексната оценка, са както следва:

Показател - П (наименование)	Относително тегло	Максимално възможен брой точки	Символно обозначение (точките по показателя)
1	2	3	4
1. Предложена цена – П <sub>1</sub>	70 % (0,70)	100	T <sub>ц</sub>
2. Гаранционен срок – П <sub>2</sub>	15 % (0,15)	100	T <sub>гс</sub>
3. Срок за доставка – П <sub>3</sub>	15 % (0,15)	100	T <sub>сд</sub>

Оценките на участниците, определени в съответствие с изискванията на документацията за участие са както следва:

**1. Оценка по показател П<sub>1</sub> Предложена цена:**

Максималният брой точки получава офертата с предложена най-ниска цена – 100 точки. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-ниската предложена цена по следната формула:

$$T_{ц} = 100 \times \frac{T_{ц \text{ min}}}{T_{ц \text{ п}}}, \text{ където :}$$

- “100” - максимални точки по показателя ;
- “ $T_{ц \text{ min}}$ ” - най-ниската предложена цена ;
- “ $T_{ц \text{ п}}$ ” - цената на п-я участник.

Точките по първия показател на п-я участник се получават по следната формула:

$$P_1 = T_{ц} \times 0,70, \text{ където:}$$

- “0,70” - относително тегло на показателя.

*„Тест Солюшънс“ ООД – 70 т.*

**2. Оценка по показател П<sub>2</sub> Гаранционен срок:**

Предложеният от участника срок за гаранционна поддръжка не може да бъде по-къс от 12 (дванадесет) месеца и по-дълъг от 36 (тридесет и шест) месеца, считано от датата на въвеждане на оборудването в експлоатация.

Максималният брой точки получава офертата, която е с предложен най-дълъг гаранционен срок в месеци. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-дългия предложен гаранционен срок по следната формула:

$$T_{гс} = 100 \times \frac{T_{гс \text{ п}}}{T_{гс \text{ max}}}, \text{ където:}$$

- “100” - максимални точки по показателя ;
- “ $T_{гс \text{ max}}$ ” - най-дългия предложен гаранционен срок;
- “ $T_{гс \text{ п}}$ ” - срокът, предложен от п-я участник.

Точките по втория показател на п-я участник се получават по следната формула:

$$P_2 = T_{гс} \times 0,15, \text{ където:}$$

- “0,15” - относително тегло на показателя.

*„Тест Солюшънс“ ООД – 15 т.*

**3. Оценка по показател П<sub>3</sub> Срок за доставка:**



Срокът за доставка, предложен от участника в процедурата не може да бъде по кратък от 60 календарни дни и по-дълъг от 120 календарни дни, считано от датата на получаването от изпълнителя на изричното писмено искане от възложителя за извършване на доставката.

Максималният брой точки получава офертата, която е с предложен най-кратък срок за доставка в дни. Точките на останалите участници се определят в съотношение към най-краткия предложен срок за доставка по следната формула:

$$T_{\text{сд}} = 100 \times \frac{T_{\text{сд min}}}{T_{\text{сд n}}}, \text{ където:}$$

“100” - максимални точки по показателя ;

“ $T_{\text{сд min}}$ ” - най-кратък предложен срок за доставка;

“ $T_{\text{сд n}}$ ” - срокът, предложен от n-я участник.

Точките по третия показател на n-я участник се получават по следната формула:

$$P_3 = T_{\text{сд}} \times 0,15, \text{ където:}$$

“0,15” - относително тегло на показателя

*„Тест Солюшънс“ ООД – 15 т.*

Комплексната оценка /КО/ на всеки участник се получава като сума от оценките на офертата по трите показателя, изчислени по формулата:

$$КО = P_1 + P_2 + P_3$$

След прилагане на посочената методика по отношение на предложението за изпълнение на поръчката от двамата участника, Комисията изчисли комплексната им оценка и обяви класиране, както следва:

1. На първо място – „Тест Солюшънс“ ООД със 100,00 (сто) точки комплексна оценка (КО).

Този Доклад съдържа 4 страници и е изготвен на 21.10.2015г.

Председател:

.....  
*Кирил Попованов*

Членове:

.....  
*Ангелина Милева*

.....  
*Георги Атанасов*

.....  
*Михаил Илиев*

.....  
*Росен Радостин*